



Curso en streaming 10^a Edición

virtual en vivo

Convocatoria 2027



1 Una formación necesaria

El mercado de la náutica de recreo es un sector con una gran proyección. El mercado de alquiler consolida su posición como tractor de la demanda del sector náutico, con un crecimiento anual continuado de las matriculaciones para uso comercial (chárter). Se trata pues de un sector en auge que requiere de profesionales cualificados que puedan gestionar de una manera eficiente sus recursos económicos y humanos dentro de la empresa así como conocer el marco regulador de importante actividad que mueve.

2 Perfil del alumno

Clubs náuticos, puertos deportivos, náuticas y concesionarios, brokers, agencias de management, escuelas náuticas, empresas de refit y reparación, emprendedores, empresas de chartering náutico y todas aquellas empresas que ofrezcan servicios a éstas (despachos, corredores de seguros, etc.) así como propietarios de embarcaciones y administraciones competentes.

3 Modalidades

Experto en Chárter Náutico: 690 € (+ IVA en su caso) 24 h. lectivas

Experto en Chárter Náutico y Megayates: 875€(+ IVA en su caso) 33 h. lectivas

4 Acceso a Blue UpDate

Los alumnos podrán conectarse gratuitamente a la plataforma de contenidos "Blue UpDate" donde podrán descargar la documentación del curso y acceder a contenidos de interés relacionados con el curso y con el sector.

5 Acreditación

El alumno que haya finalizado el curso satisfactoriamente, recibirá la acreditación correspondiente a la formación recibida. El diploma será expedido por el Instituto Marítimo Español.

6 Inscripciones

Instituto Marítimo Español
Tel. 91 577 40 25 info@ime.es
Pº de la Castellana, 121 Esc. izda. 9ºB Madrid 28046 ime.es

Pulsa aquí para más info



7 Programa

EXPERTO EN CHÁRTER NÁUTICO

24 h. lectivas.

Contexto internacional del chartering náutico en Europa y España

- El mercado del chartering náutico y el perfil del consumidor. Agentes y operadores
- La función de las instalaciones náutico-deportivas en el mercado del charter
- Aplicación de nuevas tecnologías al sector de la náutica deportiva y nuevos modos de consumo de la náutica de recreo

Estrategia Empresarial

- Creación y puesta en marcha de una empresa de chárter náutico. Cómo hacer un Business Plan
- Marketing en el chárter náutico: SEO, SEM, Social Media
- Estrategias de venta en el sector de la náutica y principales canales
- Introducción a las finanzas. Financiación de la empresa de charter

Marco regulador en el chartering náutico

- Administrativo: el registro y abanderamiento de buques
- Legal: el contrato de arrendamiento náutico y el contrato de compraventa para la actividad de chárter
- Fiscalidad del Charter Náutico
- Laboral. Tripulaciones, formación y titulaciones

Explotación de la embarcación

- Documentación del barco. Inspección, certificación e infracciones
- Costes fijos a tener en cuenta en la explotación de los barcos
- Costes variables del barco: combustible, amarres y tasas de puertos
- Planificación y optimización de procesos de comercialización en una empresa de chárter
- El seguro en las embarcaciones de recreo. Consideraciones a tener en cuenta a la hora de asegurar tu flota

EXPERTO EN CHÁRTER NÁUTICO Y MEGAYATES

33 h. lectivas. (24 h. Charter Náutico + 9 h. Megayates)

■ Contexto internacional del chartering náutico en Europa y España

- El mercado del chartering náutico y el perfil del consumidor. Agentes y operadores
- La función de las instalaciones náutico-deportivas en el mercado del charter
- Aplicación de nuevas tecnologías al sector de la náutica deportiva y nuevos modos de consumo de la náutica de recreo

■ Estrategia Empresarial

- Creación y puesta en marcha de una empresa de chárter náutico. Cómo hacer un Business Plan
- Marketing en el chárter náutico: SEO, SEM, Social Media
- Estrategias de venta en el sector de la náutica y principales canales
- Introducción a las finanzas. Financiación de la empresa de charter

■ Marco regulador en el chartering náutico

- Administrativo: el registro y abanderamiento de buques
- Legal: el contrato de arrendamiento náutico y el contrato de compraventa para la actividad de chárter
- Fiscalidad del Charter Náutico
- Laboral. Tripulaciones, formación y titulaciones

■ Explotación de la embarcación

- Documentación del barco. Inspección, certificación e infracciones
- Costes fijos a tener en cuenta en la explotación de los barcos
- Costes variables del barco: combustible, amarres y tasas de puertos
- Planificación y optimización de procesos de comercialización en una empresa de chárter
- El seguro en las embarcaciones de recreo. Consideraciones a tener en cuenta a la hora de asegurar tu flota

■ Megayates

- Mercado de megayates
- Explotación de embarcaciones de más de 24 metros
- Marco regulador del charter de megayates
- La fiscalidad y aduanas en el Charter de superyates y megayates
- La fiscalidad en la compraventa de superyates y megayates
- Cuestiones prácticas y operativas del charter de megayates

Jaime Albors Socio en Albors Galiano Portales

Licenciado en Derecho por la Universidad Carlos III de Madrid (2011). Master en Derecho Marítimo (LLM) por la Universidad de Swansea (2013) con distinction y premio extraordinario del Institute of Shipping and Trade Law (IISTL). Abogado en ejercicio desde 2011 y Solicitor de Inglaterra y Gales (2014) con experiencia en asuntos de Derecho marítimo, commodities, seguros, reaseguros, y disputas judiciales y arbitrales en el ámbito nacional e internacional.



Jordi Carrasco Secretario General de la Asociación Nacional de Empresas Náuticas (ANEN)

Graduado en Administración y Dirección de Empresas por la Universidad de Valencia, es un profesional reconocido del sector náutico y el turismo, con distintos puestos de responsabilidad en diferentes organizaciones relacionadas con la náutica, como la Asociación de Clubes Náuticos de la Comunidad Valenciana, la Federación de Vela de la Comunidad Valenciana y vocal del comité técnico de AENOR. Es experto en gestión de instalaciones y organización de eventos relacionados con los deportes y actividades náuticas tanto nacionales como internacionales.



Julio Fuentes Subdirector General de Normativa Marítima y Cooperación Internacional en Ministerio de Trasportes, Movilidad y Agenda Urbana

Doctor en Derecho Procesal por la Universidad Pontificia Comillas y Administrador Civil del Estado.



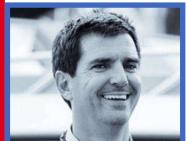
Álvaro García de Polavieja CEO y Cofundador de Sailwiz

Executive MBA por Esade e informático por la Universidad de Lincoln (Reino Unido). Es CEO y cofundador de Sailwiz y ha sido director adjunto de Cenáutica, la red de escuelas náuticas de recreo líder en España, con más de 40.000 antiguos alumnos desde el año 1981. Ha desarrollado toda su carrera profesional en el sector de la náutica de recreo. Ha sido fundador del Club de Patrones, que cuenta con más de 1.000 socios navegantes de recreo y desarrolló la primera plataforma de elearning para náutica de recreo en español, que ha sido utilizada por más de 25.000 usuarios.



Fernando Giquel Director Gerente Comercial & Postventa & Almacén Área Fuerabordas & Embarcaciones en Touron Náutica

Director Gerente Comercial & Postventa & Almacén en Touron, empresa de distribución para España y Portugal de marcas como Mercury fuerabordas y embarcaciones Quicksilver y Bayliner. Vicepresidente de la Asociación Nacional de Empresas Náuticas (ANEN). Diplomado en Administración y Dirección de Empresas por la Universidad Pontificia de Comillas y Master en Dirección de Marketing, Comercial y Comunicación en el Instituto de Directivos de Empresa (IDE-CESEM).



Marta Iglesias Senior Charter Broker en Camper & Nicholsons

Vicepresidenta de la Asociación Española de Grandes Yates. Broker de charter en el mercado de megayates desde hace más de 30 años. Ha trabajado para empresas internacionales como Koch, Newton & Partners, Fraser Yachts. Ha sido Vicepresidenta de MYBA-The Worldwide Yachting Association. Actualmente es Senior Charter Broker en Camper & Nicholsons.



Emilia del Carmen Marina Sieira CFO y Cofundador Sailwiz

Executive MBA por ESADE y Licenciada en Administración y Dirección de empresas por la Universidad San Pablo CEU. Especialista en el ámbito de las finanzas y procesos transaccionales, cuenta con 15 años de experiencia en una firma internacional, Deloitte. Emprendedora desde el año 2017 de la empresa Sailwiz.



Rubén Pérez Fundador de Sailway

Ingeniero por la Universidad de Vigo, PDD por IESE Business School - University of Navarra y Master en Dirección Comercial y Marketing. Fundador de Sailway, empresa náutica de servicios, fundada en 2005 como promotora de la vela deportiva y de crucero, posee el distintivo Sistema de Calidad en Destinos Turísticos (SICTED).



Jordi Pozo Director Marítimo y Transporte en NAMES

Licenciado en Náutica por la Universidad Politécnica de Cataluña y Máster en Dirección de Entidades Aseguradoras y Financieras por la Universidad de Barcelona, tiene una dilatada trayectoria en el sector de los seguros, habiendo desempeñado puestos de responsabilidad, antes de incorporarse a NAMES, en Vitalicio Seguros, Generali y RSA.



Pablo Sanlorenzo Director de Operaciones en SYS Finance

Licenciado en Administración y Dirección de Empresas y corredor de seguros, especializado en náutica. Cuenta con más de 15 años de experiencia en el sector náutico, desde 2009 como director comercial de Azimut Electronics - empresa distribuidora de tecnología para embarcaciones de recreo. En 2021 se incorpora como director de operaciones en SYS Finance, bróker financiero que representa CGI & SGB Finance, líderes en financiaciones de embarcaciones en el mercado europeo.



Carlos Sanlorenzo Socio en Albors Galiano Portales

Licenciado en Derecho. Miembro del Comité Ejecutivo de European Boating Industry. Ha sido Secretario General y Asesor jurídico de ANEN desde su constitución, participando en la redacción de normativa de la náutica de recreo. Embajador Marítimo OMI.



Miguel Ángel Serra Fundador de LegaLley+

Abogado y Economista. Máster en Tributación, Máster en Derecho Urbanístico y Ordenación del Territorio y Agente de la Propiedad Inmobiliaria. Profesor Asociado de la UIB y Profesor del Máster de Hacienda Pública (UIB). Es asesor fiscal de ANEN y representante de España en MYBA The Worldwide Yachting Association. Ha sido socio en el despacho maritimista Albors Galiano Portales de 2017 a 2022.



León Von Ondarza Socio Leon Von Ondarza Fuster Abogados

Licenciado en Derecho por la Universidad de Navarra (1992) y Especialista en Derecho Marítimo por el Instituto Europeo de Estudios Marítimos (1993). Desde el año 1994 ejerce como Abogado en Ondarza Abogados (LVOF).





Colaboran

