Bunker

en el negocio marítimo

13ª Edición

Instituto Marítimo Español

Curso en streaming (virtual en vivo)

10, 11, 12, 13, 17, 18, 19 y 20 de junio 2024

Horario de tarde

Por qué este curso

Las fuertes oscilaciones del precio del crudo acontecidas en los últimos tiempos se han reflejado en una **gran volatilidad de los costes de los combustibles marinos**.

Además, la **nueva normativa medioambiental** sobre combustibles marinos hace que se estén desarrollando otros alternativos, menos contaminantes y con gran proyección en la industria (LNG, Bio LNG, Metanol, Hidrógeno o Amoníaco).

El suministro de combustible a buques, bunker, que constituye **una parte muy importante de los costes de explotación** de los mismos, se ha convertido en muchos casos en el **gasto más relevante**.

Saber seleccionar el **producto óptimo, el puerto y proveedor más interesante** y la **velocidad más adecuada** para nuestros buques, es hoy la llave de una buena explotación de los mismos.

El **bunker es un negocio que mueve miles de millones de dólares al año**, que requiere de profesionales cualificados que estén continuamente actualizando sus conocimientos y adaptándolos a la realidad presente del negocio.

Objetivos

El curso permitirá a los asistentes conocer:

- hacia dónde va el mercado
- la transición energética e índices de eficiencia energética
- el mecanismo de la formación de precios
- Hedging de bunker
- nueva reglamentación y legislación aplicable
- las especificaciones actuales y nuevos esquemas de refino
- el contrato de suministro de bunker
- la gestión de reclamaciones por cantidad, calidad y demoras
- operaciones en el suministro de bunker

Dirigido a...

El curso va dirigido a profesionales del mundo marítimo relacionados directa o indirectamente con las operaciones de los barcos, entre los que se encuentran armadores, fletadores, traders, agentes consignatarios, brokers, suministradores, autoridades de puerto, abogados maritimistas, etc.

Contenidos del curso

Comercialización

Introducción al negocio de bunker
Formulación de precios y aseguramiento de pagos
Comercialización de bunker
Estrategia de compraventa de bunker
El Armador ante la planificación de suministro de bunker
Aprovisionamiento y protección de precios
Estrategias de puertos para el desarrollo de bunkering

Vertiente legal

El contrato de bunker. Términos de ventas
Reclamaciones por calidad, cantidad y demoras
El embargo de buques en las disputas de bunker

Aspectos técnicos - operaciones

El bunker y los nuevos requerimientos medioambientales
La calidad en el suministro de bunker, certificación
Especificaciones técnicas y tomas de muestras. ISO 8217
Propulsión y combustión
Velocidad económica del buque
Operaciones en el suministro
Bunker Surveys
Bunkering de GNL y nuevos combustibles

Acceso a la plataforma de contenidos Blue UpDate

Los alumnos, tanto presenciales como virtuales, podrán conectarse gratuitamente a la plataforma de contenidos "Blue UpDate" donde podrán descargar la documentación del curso y acceder a contenidos de interés relacionados con el curso y con el sector. La duración de este acceso gratuito es de 6 meses. Los alumnos que hayan finalizado satisfactoriamente el curso y tengan una asistencia mínima del 85% recibirán un Diploma, expedido por el Instituto Marítimo Español, acreditando la realización del mismo.

Fecha y precio

Curso en streaming (virtual en vivo).
Fechas: 10, 11, 12, 13, 17, 18, 19 y 20 de junio 2024.
Horario: de 4 a 7 pm. (hora española peninsular).
Precio: 825 euros (+ IVA en su caso).
Descuentos especiales para grupos y antiguos alumnos.
Curso bonificable por FUNDAE.

Profesorado

Ruth Breitenfeld
Diplomada en Derecho
Head of Legal Trading, Cepsa

Alberto Cabrero
Licenciado en Derecho
Responsable de Litigios Civiles, Mercantiles y Penales, Grupo CEPSA

Juan Cascallar
Capitán de la Marina Mercante
Manager Iber-Latam Control Union Loss & Risk. Presidente de APCAI - Asociacion Profesional de Comisarios de Averías Independiente

Ricardo Climent
Licenciado en ADE y en Ciencias Económicas
Director General Financiero, Consejero, Balearia

Francisco de Manuel
Doctor Ingeniero Naval
Global Commodity Manager - Seafreight Siemens Gamesa Renewable Energy

Daniel de Miguel
Licenciado en Administración y Dirección de Empresas
Desarrollo Negocio Biocarburantes y Agenda Externa en Cepsa Clean Energies

Antonia Fernández
Capitán de la Marina Mercante. MBA
Head of Logistics – Energy Parks, Cepsa

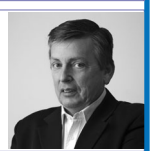
Julián Fernández
Capitán de Altura, mención Navegación
Técnico de Reclamaciones Demurrage, Quantity&Quality Claims, Repsol Trading

Arancha García Martín
Licencia en Ciencias Químicas y Doctora en Ingeniería Química
Gerente de Planificación, Entorno y Competencia de Refino, Repsol

César Hernández
Master en Financial Consulting
Senior Trader Heavy Distillates Trader, Cepsa Trading

Javier López
Licenciado en Derecho. Msc Shipping, Trade and Finance
Jefe de Departamento Comercial. Subdirección General de Desarrollo y Comercial. AAPP Bahía de Algeciras

Fernando Marcos
Ingeniero Naval
Director Comercial, MAN Energy Solutions



José Poblet
Ingeniero Naval
Director, COTENAVAL

Elena Seco
Ingeniero Naval y Oceánico
Directora General, ANAVE

Instituto Marítimo Español

Premio a la Formación

CLÚSTER MARÍTIMO ESPAÑOL

Información e inscripciones

Instituto Marítimo Español
Pº Castellana, 121 - Esc. izda. 9º B - 28046 Madrid
Tel. 0034 91 577 40 25 - ime.es - info@ime.es